

Nome: Davide
Cognome: Siri
Luogo e data di nascita: Sanremo (IM), 31/07/1971
Residenza: Corso degli Inglesi, 487/2 –18038 Sanremo (IM); Tel. 348/7126016 davide.siri71@gmail.com
Cittadinanza, Nazionalità: Italiana
Stato civile: coniugato, moglie coetanea insegnante, figlia nata nel 2003, figlio nato nel 2007

SERVIZIO MILITARE

Svolto dal 1994 nell'Esercito Italiano Arma Fanteria presso l' 11° Battaglione Fanteria Casale come soldato semplice; congedato il 03/03/1995 con la specializzazione di Addetto ai Comandi corrispondente alla IV qualifica funzionale ed al profilo di coadiutore previsto dall'ordinamento del personale civile dello Stato.

STUDI

Maturità classica presso Liceo Ginnasio Statale G.D. Cassini di Sanremo (1990); due anni di Ingegneria Meccanica presso Università degli Studi di Genova (interrotta nel 1993 dopo 4 esami per interessi diversi); diploma di operatore software presso C.R.O.S.I.A.-centro regionale organizzazione studi di informatica applicata (1991); iscrizione all'Albo dei Promotori Finanziari (1996; oggi OCF Organismo Consulenti Finanziari); corso di Addestramento alla Supervisione presso Ambro Italia (1998); seminario PNL presso Ambro Italia (1999); seminario di perfezionamento per Supervisorini presso Intesa Italia (2000); Training Kaeser Team Management fase 1 presso la Training Kaeser International sede di Milano (2000); corso base di asset allocation secondo le metodologie statistico-quantitative presso Indiana S.r.l. (2000); Certificazione €FA (2005). Vari corsi professionali di aggiornamento aziendali ed esterni: finanza, asset allocation, pianificazione finanziaria, tecniche di comunicazione e relazione, marketing, psicologia della vendita, formazione formatori, wealth advisory (SDA Bocconi), ecc. Corso di formazione per Agenti Immobiliari ai sensi della legge 39/89 (2009). Formazione e formatore per il progetto di educazione finanziaria per gli studenti della scuola superiore "economic@mente" di ANASF (2009) e per il progetto di educazione finanziaria per gli adulti "pianifica la mente" di Anasf (2018); Certificazione €fp (2010); dal 2011 studi ed approfondimenti sull'analisi degli scenari previdenziali, fiscali e sociali nel Risk Management della Famiglia italiana e dell'Azienda familiare italiana e nei passaggi generazionali.

LINGUE

Francese scolastico fino al livello universitario.
Inglese in corso di apprendimento ed approfondimento.

CONOSCENZE INFORMATICHE

Buona conoscenza delle principali applicazioni in ambiente Windows (Word, Excel, Outlook, PowerPoint, ecc.) oltre alla buona conoscenza del sistema operativo (da vers. 3 a ultima) piuttosto che delle principali attrezzature e caratteristiche hardware. Buona conoscenza pratica nella navigazione in Internet tramite il browser Explorer e Mozilla Firefox. Conoscenza Mondo Apple per attività ormai svolta al 80% su ipad, iphone. Conoscenza Android.

ESPERIENZE DI LAVORO

Dal 2013: Group Manager Gruppo Banca Fideuram S.p.A (province di Imperia e Savona)

Dal 2009: Private Banker Gruppo Banca Fideuram S.p.A.

Dal 2005: funzione di Group Manager di San Paolo Invest Sim S.p.A.

Dal 1995 al 2004: dall' 8/03/1995 procacciatore affari assicurativi di Torcello S.r.l., dal 18/04/1996 promotore finanziario di Ambro Italia Sim S.p.a., dal 1° Gennaio 1998 funzione di Coordinatore di Ambro Italia Sim S.p.a., dal 1° Aprile 2001 funzione di Supervisore di Intesa Italia Sim S.p.a., dal 1° Gennaio 2002 funzione di Team Manager di Intesa Bci Italia Sim S.p.A. poi denominata Banca Primavera (12 risorse umane nel Ponente ligure) società nella quale ho svolto funzione accessoria di Formatore di rete per il nord Italia.

Dal 1993 al 1994: esperienza lavorativa nell'Azienda familiare (sistemi di sicurezza ed automatismi) con contatti poi sviluppati nelle successive esperienze professionali con molte delle personalità più facoltose ed in vista della zona di residenza e non solo.

ALTRI INTERESSI ED HOBBIES

Sportivi: trekking, automobilismo sportivo (rally)

Sociali: dal 2011 al 2014 Consigliere Nazionale ANASF, dal 2006 al 2009 e poi dal 2018 coordinatore territoriale ANASF per la Liguria, Associazione della quale dal 1998 è Consigliere regionale e alla quale è iscritto dal 1995, segretario dello stesso Consiglio dal 1998 al 2006; rilevatore per il censimento Istat (1991); trentennale esperienza come Presidente di Sezione elettorale e membro dell'Ufficio Centrale elettorale nelle consultazioni politiche o referendarie. Presidente in una onlus. Presidente di CdA in una Srl immobiliare. Presidente in un CdI, ctu presso i tribunali di Sanremo ed Imperia e Savona. Responsabile regionale Liguria progetto di educazione finanziaria nelle Scuole €conomic@mente e fra gli adulti PianificaLAmente. Da Maggio 2014 al 2018 membro del CdA di €fpa Italia (funzione di coordinamento area Esami, Database quesiti, Mantenimenti, Educazione Finanziaria).

Intellettuali: lettura.

PUNTI DI FORZA

Risolutore di problemi

Orientamento allo sviluppo e organizzazione dell'ambiente dove operano i colleghi professionalmente vicini a me

Abitudine a lavorare per obiettivi

Capacità di motivare

Buona comunicazione esterna

Responsabile ed ottimisticamente perseverante

Passione per l'innovazione ed i viaggi

Assertivo ed autorevole

LIMITI

Orgoglio, ambizione e presunzione a volte agli eccessi

Sensibilità ai costi migliorabile

Accentratore

Ho vissuto nella mia carriera molti grandi cambiamenti destinati a mutare il contesto del mio lavoro, a mettere in discussione le mie aspettative ed i miei valori, vissuti sempre come grandi opportunità.

La profonda esperienza maturata negli anni oltre a fare crescere le mie conoscenze e la mia abilità in particolare nella relazione con il cliente ed il collaboratore, intesa come facilità di contatto, di trasferimento, di educazione e di fornire informazioni, ha allargato i miei interessi ed i miei obiettivi professionali e di vita.

A questo punto della mia carriera ritengo che la realtà cui appartengo possa non essere sufficiente per offrire soluzioni alle esigenze mie, della mia famiglia, della mia clientela e delle persone di cui godo della fiducia grazie alle sempre attente relazioni e alle numerose conoscenze anche della mia famiglia di origine sulla zona di residenza e non solo.

Il grado di fidelizzazione con i clienti, con i collaboratori e con il bacino potenziale di conoscenze, unito alle mie attitudini credo possano darmi ancora maggiori opportunità future inserendomi con sicuro successo anche in un contesto diverso dall'attuale.

Rimane ferma la possibilità di valutare la mia disponibilità per zone diverse da quella della mia residenza attuale qualora fosse necessario per un serio piano di sviluppo professionale mio e della struttura con la quale dovessi collaborare.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali e sensibili.

Davide Siri.